

Lesja Innkjøpslag SA er et samvirkeforetak der hovedvirksomheten er salg av landbruksvarer, byggevarer og drivstoff. Selskapet driver også med tanktransport av melk for Tine, bulktransport av kraftfor for Felleskjøpet og busstransport for Innlandet Fylkeskommune. Selskapet eies av ca. 270 medlemmer som er gårdbrukere i Lesja. Ved årsskiftet 2020/2021 var det 42 fast ansatte i selskapet.

AVDELINGSLEDER XL-BYGG LESJA

Vi ser etter deg som er en dyktig leder og gjerne har lokal kunnskap om området. Du er resultatfokusert og har vinnervilje. Du er utadvendt og er en god relasjonsbygger som vet hvordan du skal få med deg teamet ditt for å jobbe mot felles mål. Ditt engasjement og din positive holdning smitter over på både kundene og teamet. Vi ønsker å være tilgjengelige for kundene våre og du bør derfor ikke ha problemer med å jobbe i turnus og lørdager.

Sentrale arbeidsoppgaver:

- Vi er stolte av butikken vår og sammen med de andre selgerne vil du få ansvaret for å nå våre mål.
- I dag har vi 6 medarbeidere i butikken, men ambisjonene våre er større enn dette, og sammen med deg ønsker vi å gi det beste tilbudet til de som trenger byggevarer.
- Du vil være med på den videre utviklingen, med alt det innebærer av markedsføring, salg, kundeoppfølging, medarbeiderutvikling og bruk av systemer.
- Du får ansvar for egne budsjetter, kampanjer, markedsføring, personal og daglig drift. Kundearbeid er en viktig del av hverdagen din, men etter hvert som vi vokser vil du naturlig få flere lederoppgaver.
- Butikken vil bistå kundene våre med å finne riktige løsninger der og da eller i det enkelte prosjekt. Utarbeide tilbud, følge opp ordrer og leveranser, og bidra til en god logistikk.
- Oppgaver for å sikre at butikken alltid er presentabel, ryddig, riktig merket og at hyllene er fylt opp.
- Oppgaver forbundet med kampanjer og utstillinger.
- Samarbeide med avdelingsleder Bjorli

Våre forventninger til deg:

- Du har god erfaring med landbruks- og byggevarer eller byggebransjen og du liker å holde deg oppdatert.
- Du har ledererfaring fra tidligere.
- Du har høy arbeidskapasitet og kan håndtere mange kunder samtidig.
- Du har god erfaring med bruk av dataverktøy.
- Du har god erfaring med salg- og kundebehandling.
- Du holder det du lover.

Vi tilbyr:

- Spennende og selvstendig rolle i en utviklingsorientert bedrift
- Konkurransedyktige betingelser
- Gode forsikrings og pensjonsordninger, IA- bedrift
- Godt arbeidsmiljø

Tiltredelse etter avtale.

Kontakt daglig leder Guro Storheil Nordsletten, tlf. 976 71 890, om du har spørsmål til stillingen.

Søknad med CV sendes til gsm@lesja-innkjopslag.no. Søknadsfrist: **30. juni 2021**.

